

# HECKL

## RUMBURK NÁS POSUNUL DÁL

Inovativní produkty,  
rychlejší procesy a nové  
technologie – to vše přinesl  
moderní výrobní areál

**Seznamte  
se s naším  
týmem**

Za každým  
úspěchem stojí  
pracovití, zapálení  
lidé. To jsou oni!

**Polymerbeton –  
lehký a přesný  
materiál**

Zkušební úsek potvrdil jeho výhody





### Vážení čtenáři,

do rukou se vám dostává první číslo našeho firemního časopisu. K rozhodnutí vydávat časopis nás vedla snaha o větší informovanost jak našich zákazníků, tak zaměstnanců. U nás ve firmě

se odehrává mnoho událostí, které stojí za zaznamenání. Doufáme, že časopis bude vhodným prostředníkem k předávání takových informací.

Na začátku roku jsme se stali holdingem. Do naší holdingové struktury patří: HECKL s.r.o., HECKL Real Estate s.r.o., HECKL Deutschland GmbH a LANSANIT s.r.o. Firma HECKL s.r.o. má aktuálně 16 poboček a dvě výrobní střediska. V každém čísle časopisu nahlédneme do některé z poboček nebo společností holdingu.

V letošním roce bychom měli dosáhnout obrátu 1,3 miliardy Kč. Chtěli bychom tímto poděkovat všem zaměstnancům, kteří se o tento skvělý výsledek zasloužili. Jmenovitě bychom chtěli poděkovat za více než dvacetiletou spolupráci výrobnímu řediteli panu Koubovi, který se na konci roku chystá do důchodu, a panu Zlatníkovi, vedoucímu prodejny v Kralupech nad Vltavou, který po dvaceti letech odchází do důchodu také.

Oběma pánům přejeme mnoho dalších spokojených let a vám všem příjemně strávený čas při čtení prvního čísla našeho časopisu.

Martin a Pavel Hecklovi

## SLEDUJTE NÁS



/HECKLcz



/company/heckl-s-r-o-/



/@HECKLSRO

### Vydává HECKL s.r.o.,

Přemyslova 153, 278 01  
Kralupy nad Vltavou,  
IČ: 62956833, vydáno: 1. 12. 2022  
v Kralupech nad Vltavou,  
text a foto: HECKL s.r.o.,  
ve spolupráci s PROSPECTEA  
Česká republika, s.r.o.  
(www.prospectea.cz),  
produkci zajišťuje  
Martina Hecklová  
martina.hecklova@heckl.cz

## OBSAH

### 03

#### AKTUALITY

Konference, servis pro zákazníky, nové zkušenosti

### 04

#### TÉMA

V Rumburku vznikají inovativní výrobky

### 06

#### ROZHOVOR

Nesedíme jen v kancelářích, sami namontujeme i jakoukoli tvarovku

### 08

#### NAŠE REALIZACE

Bzenec, Černá v Pošumaví a Bechyně

### 10

#### NAŠI LIDÉ

Seznamte se s naším týmem

### 14

#### ZE ŽIVOTA FIRMY

Pomáháme a slavíme pracovní jubilea

## Konference Městské vody 2022



Naši firmu reprezentovali Pavel Hubáček, Lukáš Císař, Martin Mikovič a Radek Foltýn.

Už XXII. ročník mezinárodní konference a výstavy Městské vody se konal 6. a 7. října 2022 ve Velkých Bílovicích.

Cílem konference je vytvořit fórum k prezentaci nejzajímavějších a nejnovějších poznatků v této oblasti z ČR, SR a ze zahraničí a také prostor k výměně názorů mezi účastníky akce. V rámci konference se uskutečnila prezentace výzkumného centra AdMaS (Advanced Materials, Structures and Technologies, [www.admas.eu](http://www.admas.eu)) – moderního centra vědy a komplexní výzkumné instituce

v oblasti stavebnictví, která je součástí Fakulty stavební Vysokého učení technického v Brně.

V části zaměřené na stokové sítě, objekty a materiály jsem za naši firmu vystoupil s přednáškou na téma Problematika vodárenských poklopů pro ovládání armatur.



**Martin Mikovič**  
produktový manažer výroby  
+420 703 141 643  
[martin.mikovic@heckl.cz](mailto:martin.mikovic@heckl.cz)

## Odměňujeme věrné zákazníky

Naše společnost odměňuje zákazníky za věrnost. Připravili jsme pro ně **HECKL BONUS program**.

Webová stránka [bonus.heckl.cz](http://bonus.heckl.cz) slouží k registraci do programu i k objednání odměny. Po vyplnění registračního formuláře a po schválení registrace se body začnou přičítat automaticky za všechny řádně uhrazené faktury.



**Kateřina Pavlíčková**  
HECKL BONUS program  
+420 739 072 939  
[katerina.pavlickova@heckl.cz](mailto:katerina.pavlickova@heckl.cz)

## Představujeme náš vylepšený e-shop

Naš e-shop [shop.heckl.cz](http://shop.heckl.cz) průběžně vylepšujeme. Před časem spolu s novým designem přibyly také nové funkce, které pomáhají s nákupem.

### Přehled zboží v provozovnách

Jednou z funkcí je zobrazení skladové dostupnosti zboží na jednotlivých skladech. Registrovaný zákazník může zvolit nejbližší či oblíbenou provozovnu a lehce zjistit dostupnost zboží.

### Výhody pro registrované zákazníky

Registrovaným zákazníkům nabízíme mnoho výhod. Dostanou od nás slevu navíc, a to téměř na celý sortiment e-shopu. Velké plus je možnost zobrazení všech objednávek, nabídek, faktur, dodacích listů i dobropisů v zákaznickém profilu. Pro přihlášené zákazníky máme také širší nabídku produktů s dopravou zdarma.

## Zkušební úsek z polymerbetonových trub ukázal výhody materiálu

Od roku 2020 má firma HECKL v České republice **výhradní zastoupení německého výrobce meyer-POLYCRETE®**. Při přeložce kanalizace „STOKA J1“ při ulici Radlická v Praze 5 byly na zkušebním úseku o délce 63 m **poprvé instalovány polymerbetonové trouby POLYCRETE®** od tohoto výrobce a my jsme získali cenné zkušenosti z pokládky. Zástupci stavební firmy byli příjemně překvapeni z nízké hmotnosti trub, mimořádně malé rozměrové tolerance a ze zjištění, že trouby jsou opravdu kruhové. Díky těmto vlastnostem se jim zkušební úsek podařilo i přes nepřízeň počasí velmi rychle položit.

Podrobné informace k pokládce najdete na našem webu [www.heckl.cz/casopis](http://www.heckl.cz/casopis).



**Ing. Markéta Čížková**  
produktová manažerka  
+420 602 578 563  
[marketa.cizkova@heckl.cz](mailto:marketa.cizkova@heckl.cz)



**Jakub Voříšek**  
tým e-shopu HECKL s.r.o.  
+420 776 281 422  
[jakub.vorisek@heckl.cz](mailto:jakub.vorisek@heckl.cz)

# V Rumburku vznikají inovativní výrobky

Takzvaně na zelené louce poblíž Rumburku vyrostl před pár lety náš moderní výrobní areál. Díky němu jsme mohli rozšířit výrobu o další produkty, zrychlit výrobní procesy a zavést nové technologie.

**V**lastní výrobu máme již od roku 2004, kdy jsme koupili zavedenou výrobní firmu RENKO Rumburk,“ vysvětluje Ing. Josef Vlk, výrobní ředitel v Rumburku, co stavbě předcházelo. „Výrobní prostory nám postupem času přestaly velikostně stačit, proto jsme se rozhodli k výstavbě nové výrobní haly.“ V roce 2014 naše firma odkoupila pozemky o rozloze 30 000 metrů čtverečních v průmyslové zóně Horní Jindřichov na jižním okraji města Rumburk. K plánované výstavbě moderního výrobního podniku zaměřeného univerzálně na strojírenskou výrobu v oblasti inženýrských sítí jsme využili také dotační tituly z fondů Evropské unie.

„Na podzim roku 2017 začal v nové výrobní hale zkušební provoz, všechny technologie se úspěšně podařilo uvést do provozu,“ říká Ing. Josef Vlk.

**Spektrometr k testování chemického složení slitin, model Q4 Tasman, na obrázku test mosazné fitinky**



Moderní areál přináší nové kapacitní i technologické možnosti. Ve výrobní divizi nyní disponujeme výrobními, administrativními i výzkumnými objekty na ploše 15 000 metrů čtverečních.

## ■ PĚT VÝROBNÍCH PROVOZŮ I VÝZKUMNÁ ČÁST

Součástí rumburského areálu je provoz zámečnický, kde probíhá výroba zejména zemních souprav. V provozu vstříkolisovny realizujeme plastové výrobky uličních poklopů, podkladových desek a komponent pro inženýrské sítě. Dále je tu provoz obrobny, kde se nachází moderní CNC i konvenční obráběcí stroje, a v neposlední řadě také provoz lakovny, která je vybavená na elektrostatické práškové lakování, a to jak ruční, tak robotické. Žádný z těchto provozů by nemohl fungovat bez podpory skladu.

Nový areál je vybavený také moderní laboratorní a výzkumnou technikou, která přispívá k udržení špičkové kvality vyráběného sortimentu, potvrzené řadou prestižních certifikací pro výrobky,

jako jsou GSK, DVGW. Nic z toho by se neobešlo bez certifikace řízení jakosti ISO 9001. Laboratoř však neslouží pouze ke kontrole stávajících výrobků, ale pomáhá také při vývoji výrobků nových, inovativních, které jsou lákadlem pro český i zahraniční trh.

Výzkumná i výrobní část kooperuje s partnery z České republiky a ze zahraničí v oblasti výroby i vývoje.

## ■ PORTFOLIO ZAHRAJUJE TAKÉ INOVATIVNÍ POKLOPY

V současnosti tvoří výrobní portfolio areálu v Rumburku výrobky z oblasti uličních poklopů, a to jak vodárenských, tak větších dimenzí pro kanalizace. Dalším výrobním sortimentem jsou např.:

- litinové tvarovky pro pitnou vodu,
- mosazné fitinky pro vodaře, topenáře a plynaře,
- zemní soupravy, tuhé i teleskopické,
- související příslušenství, jako jsou ovládací klíče, vodoměrné držáky, podkladové desky, kalové koše a trasovací prvky.

**Vstříkolis 1600 výrobce Wittmann Battenfeld o síle 1 600 tun je jediný v ČR a jeden z mála v Evropě.**



## ŠPIČKOVÉ LABORATORNÍ VYBAVENÍ

- Spektrometr k analýze kovových materiálů
- klima komory (simulace působení klimatických jevů na výrobky)
- stolice hydrostatického tlaku (analýza odolnosti komponentů pro rozvod vody)
- stolice tlaku (kontrola tuhosti výrobků)
- stolice krutu (kontrola tuhosti v krutu)
- ultrazvuk (kontrola vnitřních defektů materiálů)
- solná komora (test korozní odolnosti výrobků)
- zařízení pro katodické odpojení (kontrola přilnavosti laku k povrchu) a mnohé další.



## NOVINKY Z VÝROBY V RUMBURKU

### PLASTOVÝ POKLOP ROTUS

Poklop ROTUS byl inovován, a to v rozměru DN 400.



Zásadní změnou je univerzálnost pro druh potrubí šachtové roury. Předchozí provedení bylo vhodné pouze pro hladké KG potrubí, nyní je možné použít i pro korugovanou (vlnovec) šachtovou rouru o průměru 400 mm (venkovní průměr).

V poklopu jsou nyní dvě sady děr k zajištění k potrubí – dle způsobu řezu korugované trubky, tj. na vrcholu vlny nebo v úžlabí. Zajišťovací šrouby jsou vždy součástí dodávky.

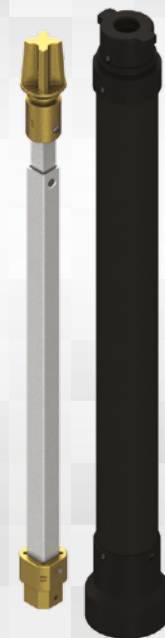
### UNIVERZÁLNÍ ZEMNÍ SOUPRAVA ŠOUPÁTKOVÁ

Na základě požadavku zákazníka jsme vytvořili univerzální zemní soupravu pro šoupátka DN 40–150. Základem je teleskopická souprava bez dolního ořechu s volným koncem.

Pro šoupátka DN 200–250–300 je souprava víceméně jednoúčelová. Délky jsou alternativní dle požadovaného rozsahu Rd – zákopové hloubky. Alternativní je také volba zajištění na vřeteno šoupátka, tj. standardní závlačkou nebo nerezovým klipem.

Cílem jsou například plynárenské nebo vodárenské společnosti, které chtějí mít v servisních vozidlech univerzální soupravu s vyměnitelnými ořechy.

Tato provedení známe již od našich konkurentů a můžeme potvrdit, že naše provedení je ekonomicky výhodnější.



Vstříkolisy 650 výrobce  
Chen Hsong o síle 450 tun



a rozšířit technologické vybavení firmy bylo správné. Jsme jeden z mála výrobců plastových poklopů ve střední Evropě," shrnuje Ing. Josef Vlk.

## ■ DALŠÍ INVESTICE DO ROZVOJE

Ke zvyšování efektivity výroby má v následujícím období pomoci instalace fluidního lože s robotickým pracovištěm

k lakování tvarovek pro pitnou vodu. Dále také montážní linka poklopů s kobotickým pracovištěm (spolupráce robota a člověka) a mnohé další projekty jak v oblasti systému řízení, tak ekologie a znovuvyžití odpadů vznikajících při výrobě.

„Aktuálně řešíme energetickou soběstačnost výroby,“ přibližuje Ing. Josef Vlk. „Na příští rok plánujeme výstavbu fotovoltaické elektrárny s výkonem 1,3 GWP, která by měla v letních měsících plně pokrýt naše potřeby.“ V dnešní době rostoucích cen energií je to zásadní krok pro cenovou udržitelnost výrobků. A k tématu udržitelnosti jedna zajímavost na závěr – plastový poklop má nižší uhlíkovou stopu při výrobě než poklop litinový. ■

### NAŠE TECHNICKÉ VYBAVENÍ

- Vstříkolisy o síle 320 až 1 600 tun
- lakovací linka na elektrostatické práškové lakování včetně automatické tryskové lakování včetně automatické tryskové komory a lakovacího robota
- CNC obráběcí centra, frézka, soustruhy
- stojanové i sloupové vrtačky
- NC pásová pila, balicí linka a další výrobní zařízení.

V některých případech jde o zcela inovativní pojetí konstrukce výrobků, zejména v oblasti vodárenských poklopů. V Rumburku vyrábíme poklopy litinové, kombinované plast a litina, celoplastové, ale především inovativní plovoucí poklopy, které jsou schopné udržovat nivelu s povrchem vozovky v průběhu ročních období. Díky této schopnosti nedochází k nepříjemnému jevu propadání poklopů vůči vozovce, což asi každý řidič dobře zná. „Rozhodnutí postavit novou výrobní halu



Ing. Josef Vlk  
výrobní ředitel v Rumburku  
+420 730 870 799  
josef.vlk@heckl.cz

Případné dotazy  
k výrobkům HECKL  
směřujte na

[martin.mikovic@heckl.cz](mailto:martin.mikovic@heckl.cz),  
tel. 703 141 643.



# Nesedíme jen v kancelářích, sami namontujeme i jakoukoli tvarovku



Její doménou jsou potrubní systémy z PE pro rozvody plynu, vody a tlakové kanalizace. Od roku 1992 na českém trhu zastupuje švýcarský koncern Georg Fischer, což je jeden z největších výrobců na světovém trhu i v průmyslových potrubních systémech. Působí po celé republice, ale krásné nové sídlo má firma TITAN - METALPLAST s.r.o. v Liberci. A právě tam jsme si vyrazili popovídat s obchodním ředitelem **Zdeňkem Tesařem**.

● **Firma TITAN - METALPLAST vznikla relativně krátce po revoluci a tehdy byla v Česku průkopníkem v používání plastů v inženýrských sítích. Dá se to tak říct?**

K vyprávění o začátcích by byli kompetentnější Ing. Petr Tischer a Jan Sejkora, kteří naši firmu v roce 1992 založili. Nicméně ano, firma TITAN - METALPLAST je průkopníkem plastových potrubních systémů v České republice.

Ze začátku se dodávalo výhradně do plynárenství, to tady byl boom. Vodárenství v tomto směru velmi zaostávalo, do tohoto segmentu jsme začali s dodávkou polyetylénu i litinových multitolerančních

tvarovek WAGA až o více než 10 let později.

Co se vývoje materiálu týče, dá se říct, že aktuální polyetylény – materiály PE 100, popř. PE 100 RC – nahradily ty, které se pro tlakové rozvody používaly dříve, tedy materiály PE 63 a PE 80.

● **V čem jsou aktuální polyetylénové materiály lepší?**

Materiály PE 100, popř. PE 100 RC umožňují docílit výrobcům trubek a tvarovek slabší síly stěny, než tomu bývalo u trubek z PE 63 nebo PE 80. Z toho plyne jednak úspora materiálu, ale zároveň i výhoda většího vnitřního průměru trubek a tvarovek a tedy možnost většího průtoku

nebo menší rychlosti proudění. Další důležitou skutečností je značně zvýšená odolnost materiálů PE 100 proti vzniku a šíření napěťových trhlin, která byla slabou stránkou zejména PE 63.

Naše společnost dodává elektrotvarovky a tvarovky natupo z PE 100 a některé tvarovky natupo (jako třeba oblouky) i z PE 100 RC.

● **Jako firma za sebou máte 30 let úspěšného působení na českém trhu. Je náročné si tuto pozici udržet?**

Náročné to je, konkurence nespí. S některými konkurenčními výrobky cenově soutěžit nemůžeme, nicméně je dokážeme



Kapacita skladu a skladová dostupnost sortimentu dnes rozhoduje mnohé zakázky.



Od loňského roku sídlí TITAN - METALPLAST v novém areálu v Liberci.



**Do manažerské pozice se Zdeněk Tesař vypracoval od píky a díky tomu zná firmu opravdu důkladně.**

zastínit kvalitou námi dodávaných výrobků. Pro nás je nesmírně důležitá velikost a kapacita skladu i sortiment, který na skladě standardně držíme. Jsou případy, kdy o zakázce nerozhoduje ani tak cena, jako schopnost materiál dodat. Jak se celkem trefně říká, že cena je až na prvním místě, tak skladová dostupnost je každopádně hned za ní.

● **Když se podíváte do historie firmy, vybavíte si nějakou unikátní či náročnou realizaci, na které jste se svými produkty podíleli?**

V instalacích inženýrských sítí se toho tolik unikátního neděje. Co ale můžu zmínit, je největší instalace, co se průměru týče. Probíhala v roce 2015 a šlo o vodovodní přivaděč pro část Prahy, konkrétně Ruzyni, který se dělal v dimenzi d 1200 mm. Sanovalo se původní litinové potrubí DN 1200 mm, do kterého se zatahovalo potrubí z polyetylenu d 1200 mm. Dodávali jsme elektrospojky d 1200 mm a sedlové elektrotvarovky d 1200/225 mm pro vzdušníky a za TITAN - METALPLAST je to největší dimenze, jakou jsme dodávali. Takových přivaděčů v plastu v ČR moc není. Nicméně mohu říct, že každý rok se nám daří dodávat tvarovky alespoň na jednu zakázku, která je, co se týče dimenze, větší než 630 mm.

● **Předpokládám, že tyhle větší dimenze nejsou běžně skladem, že je dodáváte na zakázku...**

Skladem držíme elektrotvarovky do d 630 mm a co se týče litinových

multitolerančních spojek WAGA, ty držíme skladem až do DN 825 mm.

● **Kromě svého sortimentu zajišťujete také odborné poradenství a školení v oblasti plastových potrubních systémů. Dá se říct, že zákazníkům nabízíte opravdu komplexní služby.**

Ano, snažíme se zákazníkům vycházet vstříc nejen šířkou dodávaného sortimentu, ale i formou školení montážních pracovníků nebo poskytováním poradenství projektantům. Nesedíme jen v kancelářích, sami namontujeme i jakoukoli tvarovku.

V neposlední řadě bych rád zmínil, že k jakékoli tvarovce, kterou si od nás zákazník koupí, jsme schopni zapůjčit nářadí a přípravky k montáži. Ať už jsou to elektrosvářečky, svářečky natupo až do dimenze d 1000 mm, rotační škrabky, nebo montážní přípravky pro sedlové elektrotvarovky. Tuto službu poskytujeme po celé republice.

**Ke každé u nás zakoupené tvarovce jsme schopni zapůjčit nářadí a přípravky k montáži.**

● **Zmiňoval jste, že držíte slušné skladové zásoby. Jste na druhou stranu schopni reagovat také na atypickou zakázku?**

Atypické věci se liší případ od případu. Nicméně nebudu daleko od pravdy, když řeknu, že dnešní technologie nám umožňují vyrobit z polyetylenu prakticky cokoli. Jsme schopni dodat nejen atypické stupně oblouků nebo T-kusů, ale i atypické dimenze elektrospojek. Například sanační bezvýkopové technologie se bez atypických rozměrů tvarovek často neobejdou.

● **Naše firmy dlouhodobě spolupracují. Jak byste zhodnotil vzájemné dodavatelsko-odběratelské vztahy?**

Firmě HECKL bych poděkoval, že nám hlavně ze začátku hodně pomohla s prosazením a prodejem multitolerančních opravárenských tvarovek WAGA na českém trhu. Naše úspěšná spolupráce trvá více než 20 let. Dnes už je oboustranná a zahrnuje jak dodávky zmiňovaných spojek WAGA od nás, tak i kvalitních zemních souprav od vás.

● **Co vás osobně před lety do firmy TITAN - METALPLAST přivedlo? Přispělo k tomu i její renomé spolehlivého dodavatele a jednoho z významných hráčů na českém trhu?**

Nedávno jsem „oslavil“ 15 let ve firmě. Předtím jsem od roku 2001 působil v naší sesterské firmě TITAN - PLASTIMEX s.r.o., která na českém trhu zastupuje také výrobce Georg Fischer, ale zabývá se průmyslovými aplikacemi.

Že jsem se ocitl tady, je víceméně dílem náhody. Přivedl mě sem Jiří Guth, bývalý jednatel firmy, se kterým jsem se znal už z dřívějších dob. V TITANU jsem začínal ve skladu a postupně jsem se dostal na obchodní oddělení. Firmu tak znám od píky, nejen z manažerské pozice.

● **Na pozici obchodního ředitele působíte už 3 roky. Co je k vedení obchodního týmu v dnešní době nejdůležitější?**

Flexibilita týmu a samozřejmě interní komunikace. To považuji za klíčové a nejméně problematické zároveň. Naše firma má celkem 12 zaměstnanců, z toho na obchodní pozici pracují 3 lidé. Důležité je, aby byli v obraze a dokázali se i vzájemně zastoupit.

Jako další podstatnou věc vnímám klima ve firmě, dobrou náladu, aby sem lidé nechodili „jen“ do práce. Strávíme tu více času než doma, proto je třeba, aby tady byl zdravý duch a příjemné prostředí.

● **Prozradíte nám svoji vnitřní motivaci, která vás posouvá dál? Čeho chcete dosáhnout, co je váš cíl?**

Jednoznačně pokračovat v tom, co tady začali pánové Tischer a Sejkora a na které pak navázal Jiří Guth, který firmu posunul o velký kus dopředu – od momentu, kdy se začalo dodávat do vodárenství, se sortiment rozšířil o spojky WAGA a mechanické tvarovky i JOINT.

Věřím, že se nám daří navazovat na jejich práci. Je to dědictví, se kterým je potřeba pracovat a snažit se ho dál rozvíjet. Neusnout na vavřínech, ale naopak správným směrem firmu ještě posunout.

**Velice děkuji, že jste si na nás ve svém nabitém programu udělal čas. Držíme pěsti, ať se daří.**

## BZENEC: STAVBA VÝTLAČNÉHO ŘADU

Pro náš nový firemní časopis jsem měl vybrat zajímavou realizaci pobočky v Brně. Nebylo jednoduché vybrat jednu zakázku, protože v posledním roce jsme dodávali materiál na několik zajímavých staveb.

**N**akonec jsme zvolili stavbu výtlačného řadu z jímacího území do úpravný vody Bzenec, kterou zásobujeme od roku 2021 a budeme snad zásobovat i v roce 2023, kdy by zakázka měla být ukončena. K této rozsáhlé realizaci dodáváme několik druhů výrobků (včetně naší výroby), podílí se na ní několik našich dodavatelů a pracují na ní průběžně všichni na pobočce. Zakázku jsme získali nejen díky zajímavým cenám, ale i díky dobré spolupráci s realizační firmou. Stavbu tak můžeme brát i jako odměnu za několikaletou snahu dělat práci dobře, férově a vstřícně k zákazníkovi i k dodavatelům.

Investorem je společnost Vodovody a kanalizace Hodonín, a.s., zhotovitelem pak firma ARTESIA, spol. s r. o. Zakázka je realizována v oblasti, kde je velmi častá přítomnost podzemních vod. Staví se na polích (a tak je třeba součinnost se zemědělci a jejich zájmy), staví se v lesích, prováděl se protlak pod vodním tokem, stavělo se v oblasti ochranného vodního pásma, staví se od brzkého jara až do chvíle, kdy to zimní podmínky ještě dovolí, a to téměř za každého počasí. Jde tedy o stavbu pro zhotovitele poměrně náročnou, proto zásobování nesmí váznout.

### SPECIFICKÉ PODMÍNKY VYŽADOVALY DOKONALÉ PLÁNOVÁNÍ

Na stavbu jsme zatím dodali 5 855,8 m vodovodního potrubí PE100RC typ 2 d 560 mm SDR17 PN10 o délkách 13,4 m (maximální délka, která se vejde na

běžný kamion) od firmy Gerodur MPM Kunststoffverarbeitung GmbH & Co. KG (v ČR zastupuje firma Plastika Pipes Trade, s.r.o.). Od stejného výrobce a dodavatele jsme dodali i 144 m potrubí PE100RC d 560 mm SDR17 s ochrannou vrstvou GEROfit pro řízené horizontální vrtání (HDD) vedené pod hladinou říčky Syrovinka.

Ke svařování potrubí tohoto průměru s ochrannou vrstvou nejsou v ČR k zapůjčení čelisti na upnutí (roura má včetně pláště průměr  $\pm 572$  mm, u řízených protlaků (HDD) se musí svařovat roury tzv. na tupo), a tak jsme museli zajistit zapůjčení těchto čelistí z Německa. K nim následně i svářečku GF630+ ke svařování na tupo od firmy TITAN - METALPLAST s.r.o. Vše se muselo sladit s firmou, která pro zhotovitele prováděla řízené vrtání – čelisti i svářečku jsme měli jen na 5 dnů, které se domlouvaly 2 měsíce předem.

### DODAVATELÉ NÁM VYŠLI VSTŘÍC I VÝROBOU NA MÍRU

Ke spojování potrubí bylo použito přes 430 ks el. spojky o průměru 560 mm italského výrobce Eurostandard, které nám dodávala firma STP fittings s.r.o., později Clevelings s.r.o. Během stavby byly potřeba i desítky oblouků PE100 (RC) o průměru 560 mm a úhlech 11°, 22°, 30°, 45°, také lemové nákrůžky d 560 mm včetně přírub k napojení armatur. Z přírub ještě zmíním více než 10 ks redukčních přírub ocelových s komaxitovým nástřikem

DN600/500 PN10 a DN600/200 PN10, vše od firmy KOVEX '92 s.r.o. Na trase přivaděče jsou realizovány i odbočky o různých průměrech. Na ně byla nejčastěji použita sedla SATURN 560/225 a 560/90, která nám dodala firma TITAN - METALPLAST s.r.o., a to včetně bezplatného zapůjčení montážních zařízení TOP-LOAD. Pro menší odbočky jsme pak využili sortiment firmy IVE tech s.r.o., kdy nám firma vyrobila na míru nerezové navrtávací pasy o rozměrech 560 mm x 10 a 560 mm x 5/40.

Na stavbu jsme dodali i výrobky firmy VAG s.r.o. – odvzdušňovací a zavzdušňovací ventily DUOJET, šoupata EKO-Plus DN80, DN200 a DN500. Pro přechod z materiálu PE100RC na přírubový spoj jsme využili spojky WAGA (TITAN - METALPLAST s.r.o.) a NOVA SIRIA (HAWLE ARMATURY, spol. s r.o.), vše v DN500.

Z našich výrobků jsou na stavbě použity litinové tvarovky, zemní soupravy a poklapy PLASTUS.

Stavba ještě pokračuje a díky dobrému plánování zhotovitele, vstřícnosti dodavatelů i všem našim zaměstnancům se daří termíny dodávek dodržovat. Věřím, že tomu tak bude i nadále a na konci roku 2023 budu moci referovat o stavbě, která je hotová a kterou po celou dobu výtečně zásobovala firma HECKL s.r.o. ■



**Radek Foltyn**  
vedoucí střediska v Brně  
+420 739 435 211  
radek.foltyn@heckl.cz



# ČERNÁ V POŠUMAVÍ

Pro developerský projekt rekreačních obytných domů jsme zajišťovali dodávku inženýrských sítí a čerpadel. Na stavbu jsme dodávali převážně běžný KG materiál – potrubí, kolena, odbočky, PP šachty. Z betonového materiálu se jednalo o skruže, betonová dna a prstence. S tímto materiálem souvisela i dodávka kalových košů z naší výroby.

Zajímavější částí bylo řešení a dodávka betonové čerpací šachty DN 1650 společně s čerpadly a elektroinstalací značky Calpeda (GQV 50-15). Na návržení správných čerpadel se z velké části podílel Ladislav Pácha z pobočky v Kralupech. ■



**Ondřej Roztočil, DiS.**  
obchodní zástupce  
jižní Čechy  
+420 730 890 685  
ondrej.roztocil@heckl.cz



## BECHYNĚ

Společně s Vodárenským sdružením Bechyňsko jsme v létě 2022 realizovali zakázku v Bechyni – rozšíření firmy MICRO-EPSILON Czech Republic, spol. s r.o.

Tato zakázka byla pro naši firmu zajímavá z důvodu dodání armatur

DN 400, např. přírubové šoupátko HAWLE č. 4000 E2, spojka SYNOFLEX, a tvarovek d 400 a tlakového potrubí PE-HD RC d400x 23,7 v délce 12 m, ale také jako možnost vidět ukázkou svařování a pokládku materiálu.

V jižních Čechách se jedná o nestandardní dimenzi vodovodního potrubí, protože většina zakázek se dodává v menších průměrech.

Tímto děkujeme paní ředitelce Ing. Zdence Sosnové z Vodárenského sdružení Bechyňsko za vstřícnost. ■



**Iva Šimečková**  
obchodní ředitelka  
jižní a západní Čechy  
+420 734 253 191  
iva.simeckova@heckl.cz

# SEZNAMTE SE S NAŠÍM TÝMEM

Za každou úspěšnou firmou vždy stojí dobře fungující tým, za každým úspěchem stojí pracovití, zapálení lidé. Pojdme si představit některé z nich.

## Petr Schalk, vedoucí skladu, pobočka v Brně

### ● Přiblížíte nám, co vše obvykle řešíte v průběhu pracovního dne?

Ráno, kdy rozvážím zboží, začínám nakládkou na dodávku a volám zákazníkům, ke kterým ten den jedeme, jestli je u nich vše v pořádku, aby se dalo zboží složit. Poté vytvořím dodací listy a vyrážím na cestu. Na rozvážkách zboží je fajn, že jste v kontaktu přímo s těmi lidmi, kteří se zbožím na stavbě pracují, montují ho ve výkopu apod. Máte od nich zpětnou vazbu, dozvíte se věci přímo z praxe. Po příjezdu zpátky na firmu provádím rutinní práce ve skladu, jako je kontrola zboží, výdej zákazníkům, chystání zboží na další dny. Jelikož se s kolegy zastupujeme a pomáháme si, když je zapotřebí, dělám i příjemky, objednávky, převodky. A čas od času dojde třeba také na úklid vysokozdvížných vozíků, dodávky nebo vysávání ve skladu. I takové činnosti jsou pro správný chod skladu důležité.

### ● Čím je pro vás tahle práce zajímavá?

Není to stereotyp. Když do dveří vstoupí cizí člověk, nikdy nevíte, co bude chtít. A tím, že při rozvozu jezdím po celé Moravě, se taky podívám na mnoho zajímavých míst a staveb, například do skladu Amazonu v Kojetíně.

### ● Co vám v každodenním kontaktu se zákazníky připadá nejsložitější?

Říct někomu, že požadované zboží nemáme a musí se objednat. To nikdy nevíte, jak zareaguje.

### ● V brněnské pobočce jste tři roky, čím si vás HECKL získal? Liší se něčím od jiných firem?

Čekal jsem na šanci dělat vedoucího skladu

Volný čas trávím hraním se synem Nikolasem, prací na zahrádce a rád se odreaguji u videoher.

a to se mi ve firmě HECKL splnilo. Také mi vyhovuje práce na jednu směnu. Od mnoha jiných firem se podle mého názoru odlišujeme tím, jak se snažíme pro každého zákazníka udělat vše, co je v našich silách. Nikoho neodbudeme slovy: toto u nás nekoupíte.

### ● Blíží se konec roku, čas bilancování a plánování. Jaká je vaše největší pracovní výzva na příští rok?



Společně s kolegy na pobočce v Brně dosáhnout stejných pracovních úspěchů, nebo na tom být i lépe než letos.

### ● A co by vás osobně v horizontu příštího roku nejvíce potěšilo?

To se nedá říct úplně konkrétně, je toho více. Ale kdybych měl přece jen něco zmínit, tak například nová firemní dodávka nebo vysokozdvížný vozík.

### ● Váš pracovní den je hodně o kontaktu s lidmi. Jak potom relaxujete a užíváte chvíle volna?

Volný čas trávím hraním se synem Nikolasem, prací na zahrádce a rád se odreaguji u videoher.

## Václav Kašperák, řidič nákladního auta, pobočka v Karlových Varech

- Před naší fúzí jste 21 let pracoval ve Vodocentru a pak pokračoval v týmu HECKL. Taková věrnost profesi, potažmo firmě není v dnešní době zcela obvyklá. Čím si vás vaše zaměstnání udrželo?

Od 18 let, kdy jsem získal řidičský průkaz, jsem řidičem z povolání. Ve Vodocentru jsem zboží rozvážel zákazníkům a dovážel od dodavatelů.

Časem jsem si s většinou z nich vybudoval osobní vztah. Mimo jiné jsem jezdil pro kanalizaci do Kralup k paní Vlastě Hecklové. Vodocentrum byla v podstatě rodinná firma se stálými zaměstnanci a fúzí s firmou HECKL to vlastně pokračuje. To, co mě v zaměstnání drží, jsou moji kolegové a dlouhodobí zákazníci.



- svým oblíbeným rybařením? Podle statistik je to prý jeden z nejméně uklidňujících koníčků.

Ano, také. Rybaření je mým koníčkem od mala. Ryby jsme se učil chytat už od čtyř let. Ale všechny ryby pouštím. Rybaření v mém případě je spíš pohoda, klid, příroda a moje srdcová záležitost – řeka Berounka.

Proto vznikl nápad na uspořádání akce, kde by se částka poskládala z mnoha dobrovolných příspěvků.

Byla to víceméně komorní akce pro obyvatele Velkého Rybníka a nejbližšího okolí. Už tehdy se zapojila naše firma, protože korba firemního auta se ten večer stala pódium. Nutnou částku se podařilo vybrat. Při předávání šeku rodičům s malým Honzíkem v náruči jsme věděli, že to má velký smysl a že v tom hodláme pokračovat.

**Rybaření v mém případě je spíš pohoda, klid, příroda a moje srdcovka – řeka Berounka.**

- Nepřišla někdy chvíle, kdy jste měl všeho takzvaně plné zuby a chtěl udělat radikální změnu?

Během 26 let k takovým situacím určitě došlo. Ale byly to vždy jen momentální zkratové situace, kdy jsem měl chuť odevzdat klíče od auta.

- Nedílnou součástí vaší práce je komunikace s lidmi. Co vám v každodenním kontaktu se zákazníky připadá nejnáročnější?

Asi právě ta komunikace. Snažím se se všemi vycházet a být maximálně vstřícný, ale když někdy narazím na zákazníka, který zrovna nemá svůj den, tak se musím snažit ze všech sil to skousnout.

- Za volantem při práci musíte být neustále ve střehu. Vyvažujete to

- kořením života?

Jednoznačně ano. S kolegy máme specifický druh humoru a naši stálí zákazníci nám rozumějí. Občas je prostě potřeba situaci odlehčit.

- Mimo jiné o vás víme, že nejen oplýváte dobrou náladou, ale také pomáháte dobro šířit. Povězte nám něco o charitativní akci, kterou pořádáte.

Na Velkém Rybníku, kde žiji, jsme se před pár lety rozhodli uspořádat akci pro malého Honzíka, vnuka jednoho starousedlíka. Honzík trpí vážnou nemocí, léčba a přístroje nutné k jeho životu byly drahé a zdravotní pojišťovny to nehradí. Jeho osud nám nebyl lhostejný, ale nikdo z nás nemohl tak velkou částkou pomoci.

- Kolegové se shodují, že jste veselá kopa. Souhlasíte tedy s tím, že humor je

- Je krásné slyšet, že dobrá věc se podařila, a co víc – nezůstalo u jednorázové pomoci.

Dnes se benefiční dny na Velkém Rybníku staly tradicí. Akce se každým rokem účastní větší množství lidí a firem, které přispívají. Velmi mě těší, že firma HECKL je tradičně jedním z nejvýznamnějších sponzorů. Během posledních dvou let je účast tak velká, že se nám daří vybírat finanční prostředky pro dvě nemocné děti najednou.

Akce se postupně dostala do povědomí lidí zde v regionu. Při samotném konání benefice tady potkávám nejen kolegy, ale také zákazníky. A dokonce jeden z našich dlouholetých zákazníků, který se neúčastní osobně, mi každý rok předává nemalou částku, kterou věnuje rodičům potřebných dětí. Moc mu za to děkuji. A nejen jemu. Děkuji všem a velmi si této pomoci vážím.

## Jan Marhold, prodejce, pobočka v Karlových Varech

### ● V oboru technického zařízení budov působíte už sedmnáctý rok. Najde se po těch letech zkušeností ještě vůbec něco, co vás při práci se zákazníky překvapí?

Tak samozřejmě. I když si ve většině situací za ta léta dokážu poradit, vývoj jde stále dopředu a lidé se různí. Čas od času se objeví situace, která mě překvapí, a to profesně i lidsky.

### ● Jaký typ zákazníků máte rád?

Potkáváme se denně snad se všemi typy lidí, je to kolikrát opravdu pestré. Na prodejně jsme parta veselých lidí a dobrou náladu se nám snad daří přenášet i na naše zákazníky. Mnozí z nich se za ta léta vlastně stali i našimi kamarády. Tím také odpovídám na vaši otázku. Mám rád veselé, optimistické lidi, co dokážou normálním způsobem komunikovat. Ale dokážu na úrovni dělat obchod s každým.



### ● Co byste poradil obchodníkům, kteří touží být v prodeji úspěšní?

Obchod je, byl a bude vždy o komunikaci a znalosti dané komodity. To jsou podle mě dvě základní věci, které v obchodě platí, a jedna bez druhé jsou jen půl úspěchu. Pokud komunikuješ a neznáš – jsi na půl cesty. Pokud znáš, ale nekomunikuješ – jsi na půl cesty. Tím jsem se vždy řídil.

### ● Co myslíte, odlišuje se atmosféra uvnitř firmy HECKL i péče o zákazníky v porovnání s jinými firmami?

Už jsem to vlastně zmínil v předešlé odpovědi. Tým lidí, kterého jsem součástí (ten tým je již řadu let

téměř v nezměněné sestavě), je oblíbený převážně pro svoji vřelou, kamarádkou náladu, velmi dobrou znalost sortimentu, schopnost poradit i zkušeným v oboru a v neposlední řadě rychlost odbavení, která je jednou z našich největších předností.

U nás si prostě každý prodejce zákazníka obstará „od A do Z“, což v mnoha velkoobchodech prostě není. A zákazníci si tohoto přístupu podle mých informací velmi cení.

### ● Ke konci roku se hodí bilancovat či plánovat – kde byste rád viděl sám sebe i firmu HECKL za dalších deset let?

Já budu rád, když budu moci firmě za 10 let stále něco dát, obchod v této komoditě mě baví. A o firmu jako takovou strach nemám. Vnímám ji jako velkého, velmi silného hráče na trhu, a jak jsem mohl poznat kolegy z jiných poboček, je zde spousta skvělých obchodníků, kteří ji posunou ještě dál.

**Začátkem letošního roku jsem i za přispění obou šéfů mohl zrealizovat jednu z mnoha svých prodejních autorských výstav s velkoformátovými tisky, za což jim patří můj velký dík.**

### ● Musíme zmínit i váš velký koníček – fotografování. Na co se připravujete v tomto směru? Můžeme se třeba těšit na další výstavu?

No vidíte, fotografie je mým dlouholetým koníčkem, poslední dobou je však času stále méně a méně. Začátkem letošního roku jsem i za přispění obou šéfů mohl zrealizovat jednu z mnoha svých prodejních autorských výstav s velkoformátovými tisky, za což jim patří můj velký dík. Výstava byla kvůli covidu sice bez vernisáže, ale i tak fotografie viděla spousta lidí a byl to úspěch. Proslýchá se, že by cosi mohlo dopadnout v Plzni, ale zatím nemám nic přesně domluveného. Každopádně nebráním se ničemu.



### ● Mnoho vašich nádherných fotek vzniká na Karlovarsku, Chebsku, v Krušných horách. Prozradte nám, které místo vám tady nejvíce přirostlo k srdci?

Ano, máte pravdu, že krajinářská fotografie je mým tématem. Hlavně černobílá, analogová – středoformátová, zpracovávaná na film (i když teď už pouze digitální). Krajina tady v Krušných horách je krásná. Vzhledem k mému minimalistickému vnímání fotografie však úplně místa důležitá nejsou. Kolikrát fotím kousek od silnice. Pro mě je důležitý motiv.

I když... je tedy pravda, že v mé galerii přibýlo dost barevných krajin, a ty už si většinou pečlivě vybírám. Spoustu fotografií mám kolem Andělské hory, Šemnické skály, Stanovické přehrady, okolí Božího Daru, moc rád fotím krajinu Saského i Českého Švýcarska.

### ● Máte jako fotograf ještě nějaký nesplněný sen? Zemi, místo, které byste chtěl zachytit svým objektivem?

Fotil jsem teď dvakrát na Azorských ostrovech, které mi svou divokostí a krásnou krajinou velmi přirostly k srdci, ale mým velkým fotografickým snem se stal Island, Vietnam a Čína. Tam jsou motivy, kvůli kterým bych asi oprášil svoji středoformátovou kameru. Tam bych se chtěl jednou vypravit.

# Radek Foltýn, vedoucí střediska v Brně

## ● Proč jste si před osmi lety při volbě nového zaměstnání vybral právě naši společnost?

Vlastně za to může Pavel Hubáček, obchodní ředitel pro Vysočinu a Moravu. Někdy koncem léta roku 2014 jsem se rozhodoval, zda opustím firmu, kde jsem tehdy pracoval. Moc se mi nechtělo, byla to dobrá a zajímavá práce, ale cítil jsem se málo vytížený. Důvodem bylo poměrně úzké zaměření sortimentu výrobků. Takže jsem se začal poohlížet po firmách v oboru i mimo něj. Při jednom rozhovoru s Pavlem Hubáčkem jsem poprvé slyšel o firmě HECKL a o tom, že se chystají otevřít novou pobočku v Brně či okolí. Nové pobočky jsem v minulosti rozjížděl dvě a jednou jsem pomáhal rozjet nové oddělení v obchodní firmě. Takže mě to hodně zaujalo.

## ● Stál jste tedy u zrodu brněnské pobočky. Co vám na vaší pozici připadá nejtěžší, a naopak, co vás nejvíce těší z hlediska vedení celého týmu?

Největší je starost o to, kde bude pobočka další roky sídlit. Jsme v nájmu, máme problém s místem, s některými sousedy v areálu a trochu i s nezájmem majitelů areálu. Hledat vhodný poměr mezi výší nájmu, místem a velikostí je v Brně problém.

Co se týče vedení pracovního týmu, tak nejnáročnější je hledání nových lidí. Zatím jsem měl štěstí a každý, kdo u nás na pobočce pracoval, byl dobrou volbou i přínosem. A to i ti, kteří u nás již nejsou. Těší mě, že jsme dobrá parta, každý je schopný a ochotný zastoupit druhého. Mám rád smysl pro humor a i ten máme všichni podobný. Kolegy práce baví, daří se nám, tak je asi snadné udržet dobrou náladu.

## ● Jste expert v oboru, znáte ho ze všech stran... Dá se říct, jak se za posledních dejme tomu 10 let trh změnil? Jak se změnil požadavky zákazníků?

Nevím, jak za posledních 10 let, ale mezi tím, když jsem v oboru začínal (konec 90. let), a dneškem je největší rozdíl v servisu, který musíme zákazníkům poskytovat. Rozvoz zboží na stavby, častější nabídky i na maličkosti, možnost vrácení materiálu do skladu naší firmy, dodržování cen po dobu



Snad to nebude znít nevěrohodně, ale pomáhá mi také to, že do práce jezdím rád.

výstavby atd. Další změnou jsou sklady. Dříve měly stavební firmy více materiálu skladem, dnes je téměř nemají a vše chtějí přesně a „co nejdříve“. A podle mého ubývá na stavbách i odborníků. Lidé více stresují sebe i okolí.

## ● Jaká je vaše největší pracovní výzva na příští rok?

Za prvé udržet růst, za druhé udržet lidi – nevypadá to jako problém, ale máme tady schopné, zkušené lidi a je třeba je motivovat a vytvářet jim dobré

pracovní podmínky, aby zůstali. Kolegové jsou ti, kteří dělají práci snadnou, zábavnou, spolehlivou, přesnou. Takže každý rok je výzva udržet lidi, zvýšit obrát a zlepšit ziskovost.

## ● A když jsme u toho plánování – kde byste rád viděl sám sebe i firmu HECKL za dalších 10 let?

Dosud jsem ve firmách vydržel nejdéle 6 let. Zde jsem limit překročil a to napovídá, že bych rád zůstal. Za 10 let by bylo skvělé, kdyby měl HECKL v Brně stabilní místo pro pobočku (vlastní nebo dlouholetý pronájem). Asi každý by byl rád, kdyby byla firma, ve které pracuje, lídrem v oboru. Bylo by fajn, kdyby se naší výrobě dařilo v zahraničí – mám dojem, že v poslední době k tomu má docela našlápnuto. Rád bych se za 10 let stavil na pobočce například ve Skandinávii nebo v nějakém přímořském státě, pokud možno na jihu. Osobně bych byl také rád, kdyby to byla stále česká firma patřící jedné rodině...

## ● Rovnováha mezi pracovním a osobním životem je dnes časté téma. Jak po náročné práci odpočíváte, jak dobíjíte baterky?

Jsem ženatý a velmi rád trávím čas se svou ženou. Takže když spolu můžeme jet na dovolenou, plánovat úpravu zahrady nebo vyrazit do lesa na procházku, baví mě to a dobíjí. Těším se domů. Kvůli tomu vše dělám.

Snad to nebude znít nevěrohodně, ale pomáhá mi také to, že do práce jezdím rád. Dělán v Modřicích s perfektními lidmi a daří se nám. Máme výborného oblastního šéfa, kolegové z poboček v Olomouci, Valašském Meziříčí, Prostějově i Moravské Třebové jsou bezproblémoví lidé. Stejně tak v pohodě vycházím s vedením společnosti, ve výrobě máme skvělé lidi, kolega ze Slovenska je dobře naladěný chalán. Z práce nejsem ve stresu, a když už mě přeče jen něco vytočí, celkem rychle zase vychladnu.

## POMÁHÁME

### Dobrá věc se podařila

Je to už rok a půl, co tornádo zasáhlo obce na Hodonínsku a Břeclavsku. Snad všichni jsme to tehdy sledovali ve sdělovacích prostředcích a pomáhali, jak to šlo. Pomohla i firma HECKL s.r.o., a to i cíleně.

Přibližně 14 dní po tornádu upozornili lidé z Moravské Nové Vsi na svého souseda, který neměl kuráž si sám říct o pomoc, ač přišel na střechu i část zdí. Na příběh pana Josefa jsem narazil náhodou na Facebooku na stránce „Pomoc Hodonínsku a Břeclavsku“. Nejdříve jsem chtěl jen přispět nějakou částkou, ale po telefonátu s paní, která se o jeho případ začala starat, jsem zjistil, že u jejího souseda je vše špatně. Mimo jiné i koupelna, ohřívač, topení...

Chtěli jsme proto nabídnout do sbírky možnost zakoupení konkrétních výrobků za nákupní ceny. Když jsem si tuto možnost ověřoval u vedení společnosti, dostalo se mi odpovědi, ať udělám nacenění kompletní koupelny



včetně ohřívače TUV a dám vědět. Za pomoci některých kolegů z Valašského Meziříčí a Kralup jsme dali dohromady materiál i vizualizaci koupelny včetně dlažby a obkladů.

A zde se dostáváme k tomu, proč o tom píší. Vedení se rozhodlo vše darovat panu Josefovi zdarma! Byl to jeden z mých nejlepších zážitků, když jsem mu to jel říct.

Po čase jsem se tam zastavil podívat, jak vše dopadlo, a pan Josef zase děkoval a děkoval. A já chci tímto ještě jednou poděkovat našim šéfům.



**Radek Foltyn**  
vedoucí pobočky v Brně  
+420 739 435 211  
radek.foltyn@heckl.cz

## POTKALI JSME...

### ... naše výrobky

#### ■ Nádraží Praha-Bubeneč – poklopy PLASTUS

Vynikající stav poklopů instalovaných v roce 2018 na velmi frekventovaném úseku.



#### ■ Netolice – poklopy KOMPAKTUS

Na poklopy KOMPACTUS jsme narazili v Nádražní ulici v jihočeských Netolicích. Nešlo si nevšimnout jejich „modrých očí“.

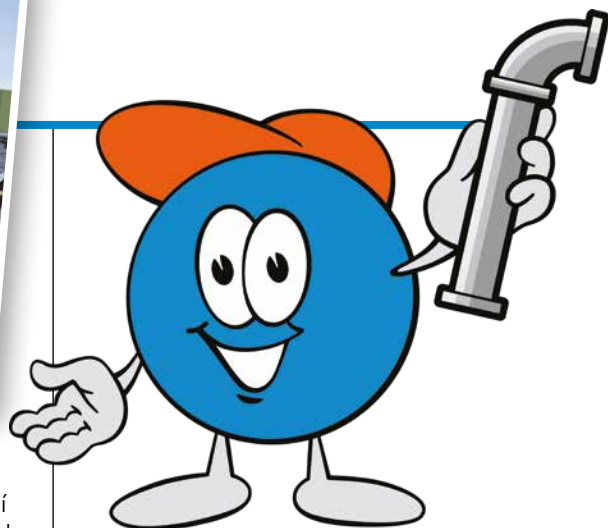


#### ■ Lanžhot – poklopy PLASTUS pro plyn

Zachyceny náhodou na jižní Moravě u silnice 4245.



**Martin Mikovič**  
produktový manažer výroby  
+420 703 141 643  
martin.mikovic@heckl.cz



### Materiál pro školu

Naše středisko darovalo PPR potrubí a tvarovky Střední škole polytechnické v Olomouci. Zdejší učni si tak mohli vyzkoušet montáž tohoto materiálu, což jim určitě napomohlo k praxi.

Tento materiál pro nás už neměl uplatnění. Jsme proto rádi, že jsme pro něj našli smysluplné využití.



**Petr Hlavinka**  
vedoucí pobočky v Olomouci  
+420 734 159 788  
petr.hlavinka@heckl.cz

### ... našeho šéfa

Pavel Heckl, jednatel firmy, byl zachycen u poklopu Plastus v ulici K Brusce u metra Hradčanská v Praze 6.



## PRACOVNÍ JUBILEA

V roce 2022 se v našem firemním kalendáři sešla celá řada krásných kulatin či půkulatin. Děkujeme kolegům za jejich práci u firmy.



**Marcela Koubová,**  
pracovnice výroby  
v Rumburku



**Ivan Popelka,**  
vedoucí skladu  
v Kralupech nad Vltavou



**Jan Dittrich,**  
řidič nákladního auta  
a skladník v Teplících



**Stanislav Zlatník,**  
vedoucí prodejny  
v Kralupech nad Vltavou



**Miroslav Brejla,**  
pracovník prodejny  
v Kralupech nad Vltavou



**Ladislav Pácha,**  
vedoucí prodejny  
instalátérských potřeb  
v Kralupech nad Vltavou



**Jan Šmída,**  
pracovník zákazkového  
oddělení v Kralupech nad  
Vltavou



**Ivana Teimlová,**  
manažerka ISO  
v Kralupech nad Vltavou



**Ladislav Baumruk,**  
obchodní zástupce  
v Kralupech nad Vltavou



**Josef Heger,**  
vedoucí pobočky  
v Moravské Třebové



**Petr Hlavinka,**  
vedoucí pobočky  
v Olomouci



**Iva Šimečková,**  
obchodní ředitelka pro  
jižní a západní Čechy

**HECKL**



# **POKLOP PLASTUS PROVĚŘENÁ KVALITA**

**[www.heckl.cz](http://www.heckl.cz)**

Těleso poklopu je vyrobeno z materiálu PA6 + 30GF, víko litina, ostatní komponenty nerez, zátěžová třída D400.